

En tiempos de pandemia: la **importancia del trabajo en redes**.

Adela Sánchez. Economista. Directora de Proyectos Europeos en CEOE-CEPYME Cantabria. . Project Manager Enterprise Europe Network

La década de la transformación 2020-2030

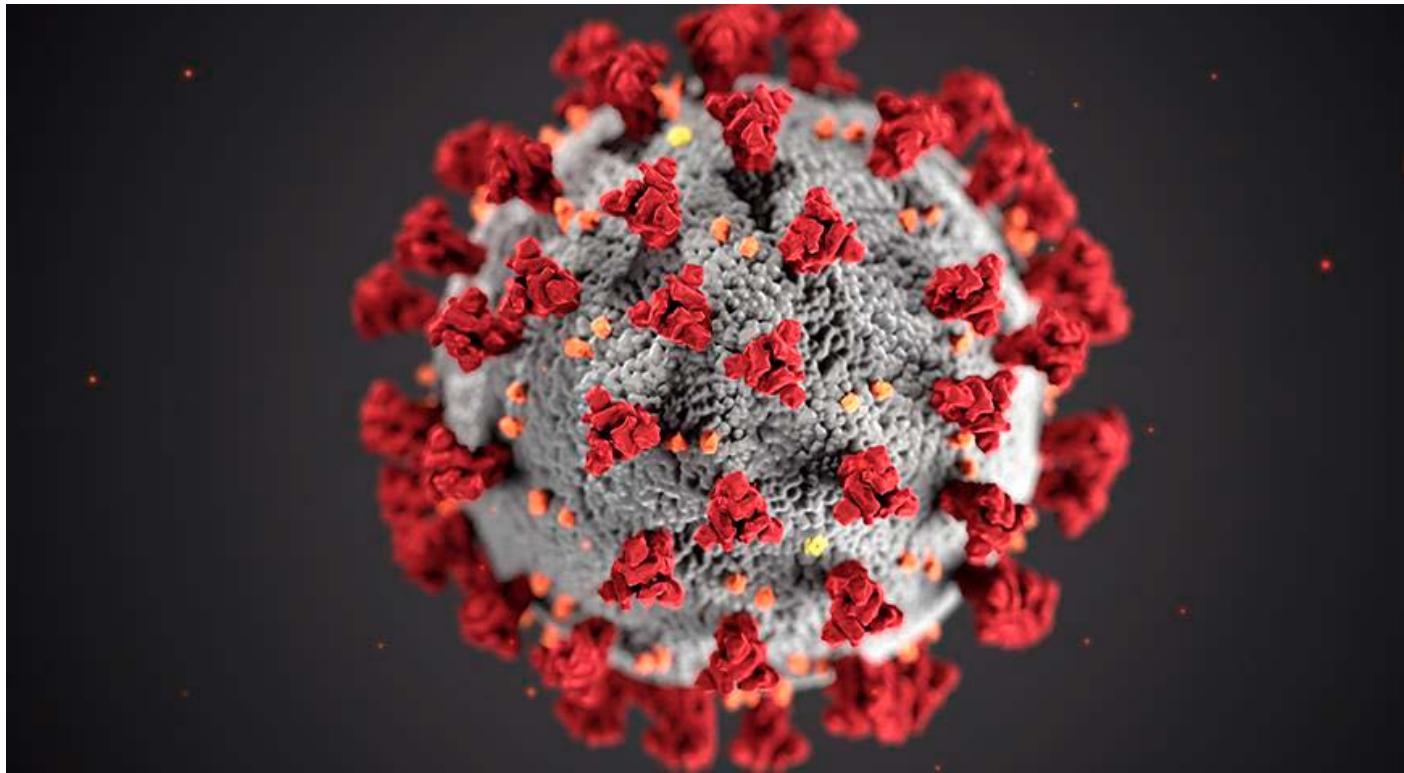


Necesidad de transformación de las empresas para responder a los **retos ambientales, sociales, de transparencia y de buen gobierno.**

Cumbre empresarial de CEOE por la reconstrucción Empresas españolas liderando el futuro. Junio 2020

La crisis causada por el COVID ha puesto de manifiesto que la RSC es uno de los motores con los que cuenta el país para ser más competitivo e inclusivo. En este sentido, durante la cumbre empresarial, se abordó la necesidad de que el planteamiento general de la actividad de la empresa sea contar con la RSC como elemento de competitividad, sostenibilidad y cohesión social.

Un enemigo común



Covid-19 o la materialización de un cisne negro

EL CISNE NEGRO

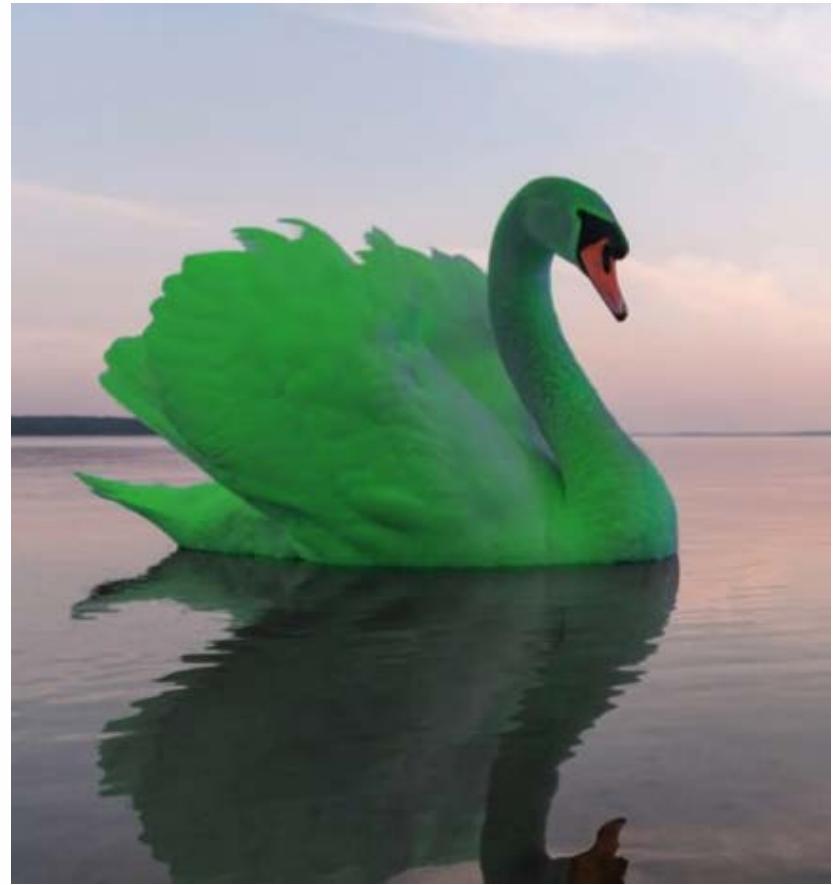


EL IMPACTO DE LO
ALTAMENTE IMPROBABLE

Nassim Nicholas Taleb



Cisnes verdes y la inevitable recuperación verde (John Elkington)



El rinoceronte gris, lo que no quisimos ver (Michelle Wucker)



Crisis sistémica y global

1. ¿Qué hemos hecho hasta ahora?
2. Y después del covid-19, ¿Cuál será la nueva realidad de las empresas?
3. **COLABORACIÓN: trabajo en red y construcción conjunta.**

Las condiciones actuales de la economía y el comercio mundial ejercen una fuerte presión para la competitividad de nuestras empresas. Este contexto ha dado origen a la renovada importancia de la actuación de estas en relación con otras empresas y agentes (Tikkanen y Parvinen, 2006) para promover la innovación, el desarrollo tecnológico, la estrategia empresarial y, por esta vía, contribuir al desarrollo económico y social.

La competitividad de la empresa está ligada a las relaciones que tiene con otras empresas y organizaciones y redes del entorno.

Un proyecto empresarial no puede desarrollarse aislado de su entorno, necesita:

- **Participar de las relaciones** que se establecen entre el tejido empresarial.
- Aprovechar **la información y conocimiento** que se desprende de las estructuras organizadas, para facilitar el contacto, intercambio y conocimiento relacionados con esa actividad empresarial.
- Propiciar **la visibilización de la empresa** y del empresario/a.

Ventajas:

- Difusión de la empresa, y por tanto, mayor conocimiento en el sector de actividad.
- Conocimiento de las estrategias del sector y de la realidad empresarial.
- Hacerte oír. Participación en la toma de decisiones que afectan al sector.
- Reconocimiento de la empresa y del empresario/a en el tejido empresarial.
- Internacionalización y contacto con otras redes internacionales.
- Networking y redes de contactos: intercambios de experiencias, identificación de necesidades mutuas, contacto con nuevas empresas proveedoras o colaboradoras, etc.
- Acceso a servicios exclusivos proporcionados por la red.

ESTAR, SIRVE

**CEOE
CEPYME**
Cantabria

een.ec.europa.eu



**CEOE
CEPYME**
Cantabria



La mayor RED de apoyo a las Pymes con proyección internacional y potencial innovador.

Impulsando el crecimiento y el empleo

1

La Enterprise Europe Network es un instrumento clave en la estrategia de la UE para estimular el crecimiento y el empleo.

2

Lanzada en febrero de 2008 por Commission's DG GROW (previously "Enterprise and Industry").

3

Cofinanciada por **COSME** and **HORIZON 2020** para potenciar la competitividad y la innovación de las Pymes europeas.

4

Financiación total de más de **180 millones EURO**.



3000
EXPERTOS LOCALES



600+
UBICACIONES



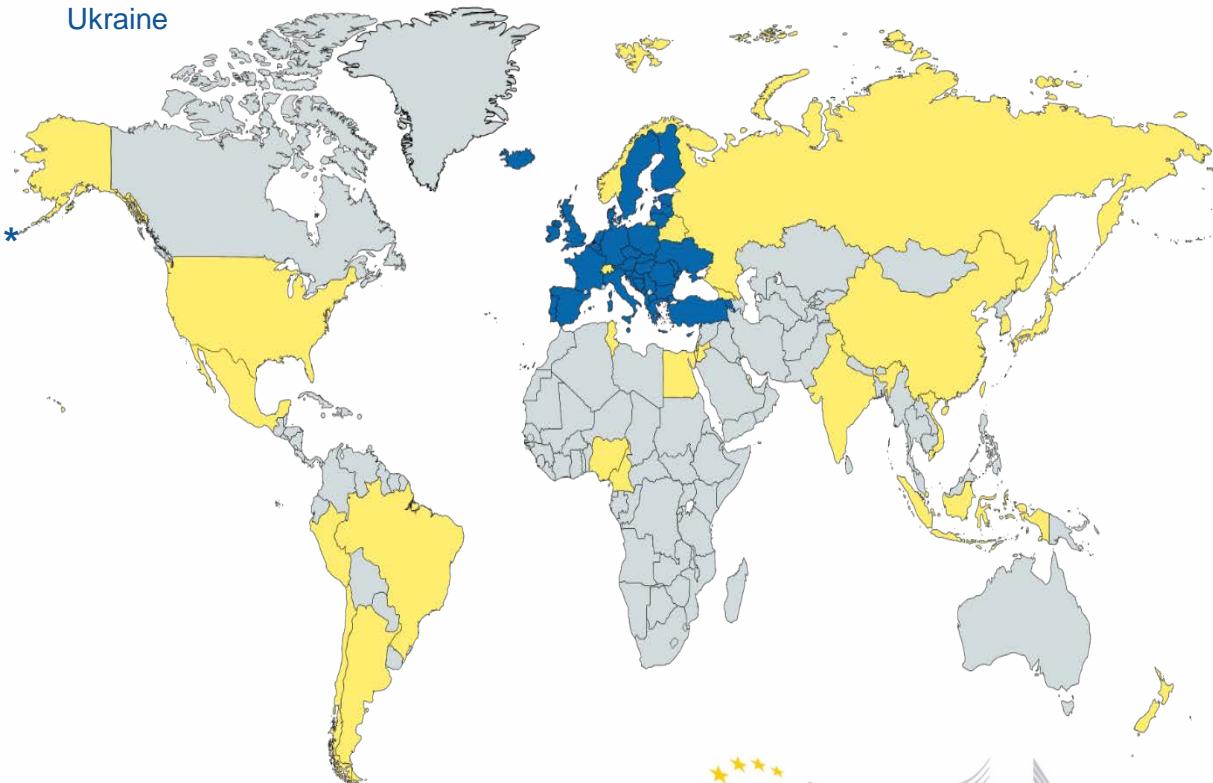
60+
PAISES

Enterprise Europe Network global presence

EU Member States +

Iceland
Albania
N. Macedonia
Montenegro
Bosnia Herz.

Armenia
Turkey
Moldova
Serbia
Ukraine



Business Cooperation Centres (BCCs) *

Switzerland
Norway
Russia
Belarus
Georgia
Qatar
Tunisia
Egypt
Nigeria
Cameroon
Israel
Jordan
New Zealand
USA

Mexico
Argentina
Brazil
Chile
Peru
South Korea
India
Japan
China
Indonesia
Singapore
Taiwan
Vietnam

* not funded by EU
een.ec.europa.eu

Establecidos en tu región y conectados con el mundo



EESTI
KAUBANDUS-
TÖÖSTUSKODA



Rijksdienst voor Ondernemend
Nederland



AGENTSCHAP
ONDERNEMEN



¿Por qué las Pymes y emprendedores/as?

- Son las responsables de la mayoría de los negocios creados. Además, su capacidad de innovación y flexibilidad en un entorno cambiante las convierte en cruciales para el éxito de la economía mundial.
- Además, no tienen acceso a los mismos recursos que en el caso de las grandes empresas.

Para la Comisión, la Red Enterprise Europe puede ser el equipo o departamento que una pequeña o mediana empresa necesita.

¿Cómo ayudamos?



Combinamos la **experiencia en negocios internacionales** con el **conocimiento local** para llevar su innovación a un nuevo mercado.

Una amplia gama de servicios para Pymes orientadas al crecimiento

COLABORACION INTERNACIONAL

Partnership database

Brokerage events

Misiones empresariales

SERVICIOS DE ASESORAMIENTO

Asesoramiento en legislación europea y standards

Inteligencia de mercado

IPR

APOYO A LA INNOVACION

Acceso a financiación

Servicios de gestión de la innovación

Transferencia de tecnología

Cómo funciona: colaboración internacional. Base de datos perfiles empresariales.

La base de cooperación empresarial y tecnológica que tiene la Red, contiene miles de perfiles de empresas para encontrar el socio perfecto para usted. Además organizamos:

Encuentros de cooperación en Europa donde las PYMEs pueden entrevistar personalmente a potenciales socios.

Misiones comerciales donde le preparamos para encuentros internacionales con grandes perspectivas de negocio.



Cómo funciona: caso real

Spanish training company specialized in distance learning courses seeks partners in the Hispanic American countries market for subcontracting and outsourcing agreements.

Ref: BOES20191026001

Colaboración entre empresario chileno y empresa española dedicada a la consultoría y el diseño a medida de cursos de formacion.

Objetivo: diseñar formacion a medida para la capacitación de trabajadores para su adaptación y/o reincorporación al mercado laboral.



Cómo funciona: colaboración empresarial.

Brokerage events.

En el marco de las principales ferias internacionales se organizan estos encuentros bilaterales. Es un servicio de alto valor añadido, ya que permite complementar la visita libre o no planificada a los diferentes stands de una feria con una agenda de trabajo facilitada por la Red.

En la actualidad: ferias y eventos virtuales y gratuitos en los que acceder con un click a una red de contactos ilimitada.

Cómo funciona: brokerage events



30 Mar 2020 - 31 Dec 2020

**Care & Industry together
against CORONA**

[Home](#) [How it works](#) [EU initiatives](#) [EU calls & events](#) [Terms of participation](#) [Contact](#)

Welcome to

Care & Industry together against CORONA

Register now
Open until 31 December 2020

een.ec.europa.eu



**CEOE
CEPYME
Cantabria**



Cómo funciona: brokerage events

**High quality - Prebooked
Business meetings**



4 May 2020 - 8 May 2020

**Textile Connect 2020 -
Virtual Matchmaking**

Cómo funciona: caso real



Suscríbete Newsletter



Estampados Tejidos Artículos

Elige el ESTAMPADO en tus tejidos para Colecciones Moda, Accesorios, Decoración



Elige el TEJIDO con los Estampados para tus Colecciones Moda, Accesorios, Decoración

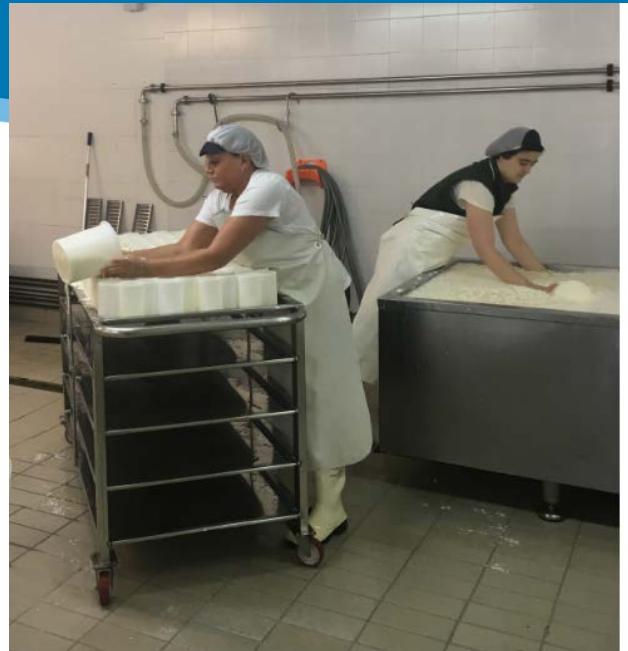


Elige el ARTÍCULO con los Estampados que más te gusten...encuentra tu estilo!



Cómo funciona: caso real

En 2019, empresa chilena del sector agroalimentario visitó Cantabria (España) para conocer de primera mano el funcionamiento del sector y su interconexión con el sector turístico. Se visitaron las principales queserías de la región y se mantuvieron entrevistas con empresarios locales con los que intercambiar conocimientos, experiencias y mantener relaciones y contactos en el largo plazo.



Cómo funciona: caso real

En el año 2018, respondimos a una búsqueda por parte de la Fundacion Eurochile de asociaciones empresariales de mujeres europeas realizada por Red Pyme Mujer. Participamos en el Encuentro Empresarias del Fin del Mundo en Puerto Varas.

La relación continua en la actualidad, habiendo realizado una 1^a Videoconferencia de Empresarias de ambos países para intercambiar experiencias, opiniones, puntos de vista y enriquecer nuestras empresas con las aportaciones comunes de todas.

Cómo funciona: servicio de asesoramiento

Los expertos de la Red proporcionan asesoramiento a medida



- | Consejos prácticos para hacer negocios en otro país
- | Identificando las mejores oportunidades de negocios para tu empresa
- | Información sobre legislación europea y standards
- | Asesoramiento en propiedad intelectual
- | Facilitar a las empresas información de feedback sobre normativa europea

Cómo funciona: caso real

A través de la llamada de la Fundacion Eurochile en la Red buscando expertos en Protocolo y Relaciones Internacionales, una consultora española estuvo sobre el terreno asesorando sobre como desestacionalizar, diversificar y aumentar la demanda y el gasto turístico en la Region de Coquimbo.

Contacta con nosotros:

Adela Sánchez Santos

asuntoseuropeos@ceoecantabria.es

adela.sanchez@outlook.com

<https://www.linkedin.com/in/adela-sánchez-santos-26b35714b/>

www.ceoecant.es

Visite: een.ec.europa.eu